

Растрыгин Данил Викторович

Junior Project Manager / Координатор проектов

Краснодар · +7 (993) 308-77-12 · drastrygin3@gmail.com

Гражданство Казахстана, действующий ВНЖ РФ, оформление по ТК РФ · Формат: офис в Краснодаре, гибрид, удалённо

О СЕБЕ

Более 3 лет в рознице, e-commerce и B2B-продажах: запустил канал продаж на Kaspi.kz с нуля, участвовал в открытии магазина, вёл клиентов и сделки в Bitrix24, управлял операционной работой магазина и обучал сотрудников. Завершил программу «Менеджер проектов» (Skillbox, 365 акад. часов) и подготовил итоговый проект с полным пакетом документов по запуску мобильного MVP. Ищу позицию в компании, где смогу расти в проектном управлении.

КЛЮЧЕВЫЕ НАВЫКИ

- **Планирование:** цель, декомпозиция на задачи, контрольные точки, план на 6 месяцев
- **Требования и приоритеты:** T3, backlog, user stories, критерии приёмки, MoSCoW, модель взвешенных критериев
- **Риски и коммуникации:** реестр рисков (вероятность, влияние, ответственный), матрица коммуникаций, работа со стейкхолдерами
- **Бюджет и метрики:** смета, выручка, OPEX, EBITDA, ROI, CAC, ARPU, Retention
- **Подрядчики:** ТЗ для внешнего исполнителя, процесс закупки, корректировка плана под сроки закупки
- **Клиенты и сделки:** ведение базы и сделок в Bitrix24, коммерческие предложения, переговоры, холодные звонки
- **Операционный учёт:** остатки и инвентаризации, 1С, карточки товаров на Ozon и Kaspi.kz

ОПЫТ РАБОТЫ

Армада — розничная сеть и интернет-магазин (спортивные товары и экипировка), Краснодар

Менеджер по продажам · июль 2024 – июнь 2026

- Участвовал в открытии нового магазина в Горловке
- Создавал и редактировал карточки товаров на Ozon, составлял прайс-листы и каталоги: поддерживал актуальность ассортимента и цен
- Вёл складской учёт: приёмка товара, контроль остатков, инвентаризации
- Участвовал в продвижении компании через Яндекс Директ и другие рекламные инструменты
- Сопровождал покупателей на всех этапах: от подбора до продажи

ТОО «Инжу Кст» — продажи бытовой техники, электроники и профессионального оборудования, Костанай

Менеджер · ноябрь 2023 – июнь 2024

- Запустил с нуля канал продаж компании на Kaspi.kz: настроил личный кабинет, разместил товары, оформил карточки, поддерживал актуальность каталога
- Привлёк три компании (HoReCa) к долгосрочному сотрудничеству: холодные звонки, переговоры, коммерческие предложения, презентации, сопровождение сделок
- Продавал технически сложное оборудование: пароконвектоматы, профессиональные печи, холодильное и кухонное оборудование

Белый Ветер KZ — розничная сеть и интернет-магазин (электроника, бытовая техника)

Старший менеджер · октябрь 2022 – июль 2023 (принят менеджером по продажам, повышен через 6 месяцев)

- Оперативно управлял магазином: организация работы персонала, контроль плана продаж и качества обслуживания
- Обучал сотрудников: внутренние тренинги по продажам и работе с возражениями
- Вёл клиентскую базу и сделки в Bitrix24
- Отвечал за кассовую дисциплину (смены, X- и Z-отчёты), товарно-материальные ценности, основные средства и складские остатки; участвовал в начислении зарплаты
- Выполнял обязанности корпоративного менеджера: привлёк новую компанию к долгосрочному сотрудничеству

УЧЕБНЫЙ ПРОЕКТ: ВЫВОД МОБИЛЬНОГО ФИТНЕС-ПРИЛОЖЕНИЯ (MVP) НА РЫНОК

Итоговая работа Skillbox. Условия кейса: 6 месяцев, ограниченный бюджет, нет штатного дизайнера, нужно показать лучшую рентабельность, чем у двух параллельных проектов компании.

- Сформулировал цель, критерии выполнения задач и метрики (ROI, CAC, ARPU, Retention, CSAT); построил план на 6 месяцев: 4 этапа, 10 контрольных точек

- Определил состав MVP и приоритеты по MoSCoW; описал требования и способы их фиксации
- Сравнил два варианта реализации ключевой функции и выбрал готовую библиотеку: бюджет функции 335–620 тыс. руб. против 840 тыс. — 2,03 млн руб. при самостоятельной разработке
- Составил реестр рисков, матрицу коммуникаций, ТЗ для внешнего дизайнера и 9-шаговый процесс закупки
- Подготовил план тестирования, пилотной эксплуатации и передачи в поддержку (SLA/OLA); рассчитал экономику MVP

ОБРАЗОВАНИЕ

Skillbox (ЧОУ ДПО «Образовательные технологии «Скилбокс (Коробка навыков)»»): «Менеджер проектов», дополнительная образовательная программа, 365 акад. часов. Сертификат № SKB0504402 от 21.09.2026.

Высшее: Челябинский государственный университет (Костанайский филиал), бакалавриат, экономический факультет, менеджмент, 2022.

ИНСТРУМЕНТЫ

Bitrix24, 1C, Microsoft Office, Google Workspace, Ozon, Kaspi.kz (личные кабинеты), Яндекс Директ, VK Ads, Яндекс Бизнес, Adobe Photoshop. Русский — родной. Материалы итогового проекта предоставляю по запросу.